
ASSUREZ EN 2 MINUTES ! SE PRESENTER ET CONVAINCRE

Cet **atelier** est **pour vous** si :

- Vous avez bâti votre projet professionnel, ... mais vous vous demandez **comment le communiquer** de façon claire et efficace à un **recruteur** ou à un membre de votre réseau
- Vous souhaitez **construire un argumentaire** clair, précis et percutant de votre projet

OBJECTIFS

Apprendre à valoriser son expérience, vendre ses compétences pour augmenter son impact auprès des recruteurs

PROGRAMME

- ❶ Identifier les composantes de son message
- ❷ Préciser les éléments clefs de son positionnement

NBRE PARTICIPANTS	14 personnes maximum Atelier garanti dès 7 personnes
DATE	Mardi 2 février ou Jeudi 8 avril 2010
HORAIRE	14H30 A 18H00
LIEU	ESCP EUROPE Le n° de salle sera précisé par affichage le jour de l'atelier
COUT	50 € pour les cotisants 90 € pour les non cotisants et extérieurs
ANIMATEUR	Jean-François ZVEGUINZOFF (72) , Consultant Associé Executive Career Vision GROUPE AXCESS